Techniques de vente et néerlandais commercial

RÉF | 1224

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif	Maitriser les techniques de vente dans les magasins de détail (habillement, sport, alimentation, Gsm,...), les grandes surfaces,...
Programme	Techniques de vente, néerlandais, expression orale, communication professionnelle. Pédagogie active basée sur la participation et la dynamique de groupe, jeux de rôle avec vidéo, visites de commerces, stage en entreprise (3 semaines), guidance pour la recherche d'emploi.
Type de formation	Organisme d'insertion socio-professionnelle (OISP) - Contrat de formation professionnelle pour chercheur d'emploi reconnu par Bruxelles Formation

ORGANISATION

Durée	3 mois (stage d'un mois inclus)
Horaire	lundi mardi mercredi jeudi vendredi en journée temps plein
Début	mars 2025 Une fois par an : mars
Coût	Gratuit

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs	Etre chercheur d'emploi. Avoir au moins 18 ans. Ne pas avoir le <i>certificat de l'enseignement secondaire supérieur</i> de plein exercice (CESS) ou une équivalence de ce certificat par la Fédération Wallonie-Bruxelles. Être domicilié en Région bruxelloise.
---------------------------------	--

Connaître

Avoir une très bonne connaissance du français oral et écrit

Remarques

Cette formation est organisée en partenariat avec l'Institut Machtens de promotion sociale. Lieu : Institut Machtens, 25 rue Tazieaux à 1080 Molenbeek-St-Jean; Métro : Etangs Noirs.

EN PRATIQUE**Pour s'informer et postuler**

Téléphonez au 02 411 17 96 ou au 0456 33 45 56 pour participer à une séance d'information les mercredis 31 janvier, 7 février ou 14 février 2024 à 10h00 à l'Institut Machtens, Rue Tazieaux 25 à 1080 Bruxelles

Pour s'informer uniquement

contactez l'organisme par mail à formationvente@koekelberg.brussels

Organisme

Service emploi de Koekelberg
Rue de l'Eglise Sainte Anne 114
1081 Bruxelles
Tél: 02/411 17 96
<https://www.koekelberg.be>