Techniques de vente et néerlandais commercial

RÉF | 479

OBJECTIF ET CONTENU

Programme

Techniques de vente, néerlandais, expression orale, communication professionnelle.
Pédagogie active basée sur la participation et la dynamique de groupe, jeux de rôle avec vidéo, visites de commerces, stage en entreprise (3 semaines) guidance pour la recherche d'un emploi.
Objectif: vente dans les magasins de détail (habillement, sport, alimentation, gsm...), les grandes surfaces...

Certification(s) visée(s)

Certificats de promotion sociale

Type de formation

Organisme d'insertion socio-professionnelle (OISP) - Contrat de formation professionnelle pour chercheur d'emploi reconnu par Bruxelles Formation

ORGANISATION

Durée

3 mois

Début

La date de la prochaine session sera précisée dès la reprise des inscriptions. Automne 2022

Coût

Gratuit

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs

Etre chercheur d'emploi. Avoir au moins 18 ans.
Ne pas avoir le *certificat de l'enseignement secondaire supérieur* de plein exercice (CESS) ou une équivalence de ce certificat par la Fédération Wallonie-Bruxelles.
(Sauf dérogation).

Habiter la région de Bruxelles Capitale

Connaître

Bonne connaissance parlée et écrite suffisante de la langue française (test de sélection à l'entrée en formation); la connaissance du néerlandais est un plus (test de niveau à l'entrée en formation)

Remarques

Collaboration Institut Edmond Machtens
Même formation organisée **en février 2022 par Service Emploi de Koekelberg** (voir fiche 1224)

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler

Il n'y a pas d'inscription actuellement.

Organisme

Mission locale de Molenbeek
Boulevard Léopold II 101-103
1080 Molenbeek
Tél: 02 421 68 60
https://mloc1080.be/mlm/

Pour connaître les dernières informations publiées, consultez cette fiche sur Dorifor.be © Bruxelles Formation