

Se créer un réseau professionnel pour réussir en affaires

RÉF | 6123

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Apprenez à construire un réseau professionnel dynamique qui incitera vos prospects et clients à construire leur business autour de votre personne et de la valeur que vous pouvez apporter. Sur internet ou lors d'une rencontre, c'est souvent la première impression qui compte. Soyez préparés à donner de la valeur dès le début puis tout au long de la relation.

Programme

- Comment construire des relations plus solides avec vos clients, vos patrons, vos collègues, vos fournisseurs, vos amis et votre famille?
- Comment dire la bonne phrase à la bonne personne dans les bonnes circonstances pour faire bonne impression?
- Comment optimiser vos relations pour que vos contacts et vous en tiriez le meilleur bénéfice?
- Le marketing personnel: comment utiliser les réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, Facebook) pour démontrer votre expertise, étendre votre réseau et susciter l'intérêt de vos prospects?

Type de formation [Alternance PME](#)

ORGANISATION

Durée 3 heures

Horaire

Le 17 novembre 2014 à Uccle de 18h15 à 21h15
ou
Le 16 mars 2015 à Tours & Taxis de 18h15 à 21h15

€29,00- - Coût réduit : €19,00- -

Coût

CONDITION D'ADMISSION

Remarques

Vous désirez davantage d'informations concernant les formations "Passeport Réussite"? Consultez le site web (www.passeportreussite.be) ou cliquez [ICI](#).

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler

Vous désirez vous inscrire? Complétez le formulaire d'inscription via notre site web <http://www.passeportreussite.be/fr/formation/12>.

Organisme

Efp : Formation continue

Rue de Stalle 292b

1180 Uccle

Tél: efp 0800 85 210

<http://www.efp-bxl.be>