

Calculer ses prix de revient et fixer ses prix de vente

RÉF | 6159

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Cette formation à pour objectif de vous initier aux politiques des prix appliquées par les entreprises.
Vous apprendrez comment déterminer le coût réel de vos produits et services, à déterminer votre prix de vente (seuil économique et psychologique) et à vous positionner auprès de vos clients.

Programme

Le formateur passera en revue les dispositions légales (Loi de 2010 relative aux pratiques du marché et à la protection du consommateur, traité de Rome, us et coutumes...) et vous enseignera les méthodes à adopter pour fixer vos prix de vente. Il vous donnera également des conseils et astuces pour que votre entreprise puisse prendre une position stratégique sur le marché.

Type de formation [Alternance PME](#)

ORGANISATION

Durée 3 heures

Horaire

Le 18 octobre 2014 à Uccle de 9h30 à 12h30
ou
Le 18 mai 2015 à Tours & Taxis de 18h15 à 21h15

Coût €29,00- - Coût réduit : €19,00- -

CONDITION D'ADMISSION

Remarques

Vous désirez davantage d'informations concernant les formations "Passeport de votre réussite"?
Consultez le site web (www.passeportreussite.be) ou cliquez

[ICI.](#)

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler

Vous désirez vous inscrire? Complétez le formulaire d'inscription via notre site
<http://www.passeportreussite.be/fr/formation/33>

Organisme

efp - Formation continue

Rue de Stalle 292b
1180 Uccle
Tél: efp 0800 85 210
<http://www.efp-bxl.be>