Conseiller en parfumerie et techniques de vente

RÉF | 811

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Techniques de vente, psychologie du client, familles des parfums, connaissance des marques cosmétiques et parfumeries … Un bon conseiller en parfumerie doit parfaitement connaître les produits qu'il vend. Ce spécialiste doit connaître les différentes fragrances qui composent le parfum afin de répondre spécifiquement et personnellement aux demandes des clients. Cette formation est organisée à distance.

C'est un secteur qui offre des débouchés en parfumerie ou en entreprise de production et de distribution de produits de beauté. Le conseiller en parfumerie peut également être au service d'une marque.

Programme

- Cosmétique :
  Etude de la peau, histologie, ordonnance beauté parfaite,
  Lire et comprendre la composition d'un produit cosmétique, cosmétologie générale
  Les démaquillants, les toniques, les gommages, les soins, les produits solaires, les cosmétiques des soins corps…
  Les différentes marques de produits cosmétiques sélectives, alternatives, les gammes de soins conventionnelles, naturelles et "Bio",
  Les soins hommes
  Les conseils aux clientes et les techniques de vente, ...
- Maquillage :
  Marketing vente : fond de teint, poudre, blusher, crayons, rouge à lèvres…
  Conseil maquillage, auto-maquillage, teint parfait.
- Parfumerie :
  Histoire du Parfum, de la Parfumerie, les Nez, les techniques de fabrication, les flaconnages et les tendances mondiales,
  Les Familles de Parfum, les différentes concentrations,
  L'art de se parfumer,

Les fragrances et conseils des choix hommes, femmes,
- Les techniques vente luxe:
  L'offre et la demande marketing
  Découverte des besoins
  L'accueil luxe
  Services après-vente
  Gestion de la clientèle luxe
- Pratique :
  Attitude et présentation en parfumerie,
  Contact et dialogue avec la Cliente et Psychologie de la Cliente,
  Accueil Clientèle, conseils, vente, emballage, paiement,
  La gestion des stocks et arrivage de colis,
  La gestion du monde du luxe
  Création d'un portfolio digital

Certification(s) visée(s) Certification d'un organisme privé non reconnue par la Fédération Wallonie-Bruxelles

Type de formation Enseignement privé

ORGANISATION

Durée 5 journées

Horaire mardi de 10h à 16h

Début 7 février 2023 4 fois par an: février, mai, septembre et novembre

Coût 800 euros

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs Avoir au moins 18 ans.

EN PRATIQUE

Pour s'informer et Vous avez plusieurs possibilités, soit :

- Complétez le formulaire d'inscription sur le site internet

postuler

de l'organisme

- Contactez les par téléphone au 0492 07 24 12
- Envoyer un email à:contact@cedeb.be

Organisme

Centre européen de l'esthétique (CEDEB)
Avenue Boileau 16
1040 Etterbeek
Tél: 0492 072 412
https://www.cedeb.be/

Pour connaître les dernières informations publiées, consultez cette fiche sur Dorifor.be © Bruxelles Formation

Pour connaître les dernières informations publiées, consultez cette fiche sur Dorifor.be © Bruxelles Formation