

Les métiers de la vente: détermination ciblée

RÉF | 8277

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Ce module permet aux candidats de découvrir les nombreux métiers de la vente. L'objectif étant qu'à la fin du module, vous puissiez déterminer si c'est un secteur d'activité susceptible de leur plaire ou non. Pendant plus de deux semaines vous aurez l'occasion de rencontrer des employeurs au travers de visites, discuter avec eux, poser des questions, se faire remarquer et pourquoi pas être engagé.e. Différents intervenants viendront également présenter ce secteur d'activité toujours à la recherche de nouveaux collaborateurs.

Programme

- Découverte des métiers du secteur de la vente
- Des rencontres avec les acteurs de terrain
- Un coaching ciblé individuel et collectif
- Une formation en gestion de l'agressivité
- Un coaching en image et codes comportementaux
- Une aide à la rédaction de votre CV et lettre de motivation
- Une aide dans la recherche de stage (2 semaines)

Certification(s) visée(s)

Éventuellement attestation de participation de l'organisme

Type de formation

[Organisme d'insertion socio-professionnelle \(OISP\) - Contrat de formation professionnelle pour chercheur d'emploi reconnu par Bruxelles Formation](#)

ORGANISATION

Durée

4 semaines + 2 semaines de stages

Horaire

en journée

Début

La date de la prochaine session sera précisée dès la reprise des inscriptions.

Coût

Gratuit

CONDITION D'ADMISSION

**Prérequis
administratifs**

Etre chercheur d'emploi. Avoir au moins 18 ans.

- Habiter une des 19 communes de Bruxelles

Connaître

- Pouvoir s'exprimer en français oral et écrit

Remarques

-

EN PRATIQUE

**Pour s'informer et
postuler**

Il n'y a pas d'inscription actuellement.

Organisme

Mission locale de Bruxelles-Ville
Boulevard d'Anvers 26
1000 Bruxelles
Tél: 02 211 10 30
<http://www.missionlocalebxlville.be/>