Social selling

RÉF | 8749

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Booster votre business grâce à son image de marque et son chiffre d'affaires

Programme

- Construire une marque personnelle forte
- Adopter une « social selling attitude »
- Définir une stratégie de contenus efficace : que publier? Quand? Et où?

Certification(s) visée(s)

Éventuellement attestation de participation de l'organisme

Type de formation

Alternance PME

ORGANISATION

Durée

3 heures

Horaire

en journée OU en soirée
lundi 10/01/22 de 17h30 à 20h30 au SNI, Boulevard Bischoffsheim 33/4, 1000 Bruxelles

ou

lundi 14/03/22 de 13h00 à 16h00 à l'UNEB, Rue Marguerite Bervoets 136, 1190 Forest

ou

vendredi 29/04/22 de 9h30 à 12h30 au Cityfab2, Avenue Jules Bordet 13, 1140 Evere

ou

vendredi 17/06/22 de 9h30 à 12h30 à l'UCM, Rue Colonel Bourg 123-125, 1140 Evere

Coût

€29,00 - Coût réduit : €19,00 pour demandeurs d'emploi sur base d'une attestation d'Actiris ou du Forem -

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs

Pas de condition d'admission pour cette formation

Remarques

Vous désirez davantage d'informations concernant les formations "Passeport réussite"?
Consultez le site web (www.passeportreussite.be).

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler

Inscrivez-vous en ligne sur le site de l'organisme

Pour s'informer uniquement

Consultez la formation en ligne

Organisme

Efp : Passeport réussite
Rue de Stalle 292b
1180 Uccle
Tél: efp 0800 85 210
http://www.efp-bxl.be

Pour connaître les dernières informations publiées, consultez cette fiche sur Dorifor.be © Bruxelles Formation

Pour connaître les dernières informations publiées, consultez cette fiche sur Dorifor.be © Bruxelles Formation