

Fixer ses prix et être rentable

RÉF | 9597

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Acquérir des outils pour déterminer ses prix de vente

Programme

- Définir les concepts de rentabilité, de liquidité, de marge, de bénéfice...
- Trouver les données pour déterminer les paramètres nécessaires à la mesure de la rentabilité
- Trouver comment vérifier que ces paramètres sont atteints
- Présenter les outils à mettre en place pour faire le suivi de la rentabilité

Certification(s) visée(s)

Éventuellement attestation de participation de l'organisme

Type de formation [Institutionnel](#)

ORGANISATION

Durée

3 heures

Horaire

en journée
mercredi 15/11/23 de 9h30 à 12h30 à l'efp, Rue de Stalle 292,
1180 Uccle

ou

lundi 5/02/24 de 13h30 à 16h30 à l'UNEB, Rue Marguerite
Bervoets 136, 1190 Forest

ou

lundi 13/05/24 de 13h30 à 16h30 à l'UCM, Rue Colonel Bourg
123-125, 1140 Evere

€29,00 - Coût réduit : €19,00 pour demandeurs d'emploi sur

Coût base d'une attestation d'Actiris ou du Forem -

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs Pas de condition d'admission pour cette formation

Connaître Cet atelier s'adresse aux porteurs de projet mais aussi aux entreprises existantes.

Remarques Vous désirez davantage d'informations concernant les formations "Passeport Réussite"?
Consultez le site web (www.passeportreussite.be).

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler Inscrivez-vous en ligne sur [le site de l'organisme](#)

Pour s'informer uniquement Consultez [la formation](#) en ligne

Organisme **Efp : Passeport réussite**
Rue de Stalle 292b
1180 Uccle
Tél: efp 0800 85 210
<http://www.efp-bxl.be>